

本件は、米国東部標準時間 2 月 21 日 8 時(日本時間 2 月 21 日 22 時)にワイヤー配信したものです。

2006 年 2 月 22 日

## 日立データシステムズとイングラム・マイクロ社が 中小規模ストレージソリューション卸売り販売のパートナーシップ契約を締結

日立製作所の 100%子会社であり、海外において SAN/NAS ストレージソリューション事業を展開している日立データシステムズ(本社:米国カリフォルニア州サンタクララ、CEO:岩田真二郎、以下、HDS)は、このたび、世界最大手の情報通信機器の卸売り業者であるイングラム・マイクロ社(本社:米国カリフォルニア州サンタアナ、CEO:Gregory M. Spierkel)と、中小規模ストレージソリューションの卸売り販売に関するパートナーシップ契約を締結することで基本合意しました。この合意により、イングラム・マイクロ社は、日立ディスクサブシステム「TagmaStore (日本国内製品ブランド名:SANRISE) Adaptable Modular Storage 200 (以下、TagmaStore AMS)」と「TagmaStore Workgroup Modular Storage 100 (以下、TagmaStore WMS)」の卸売り事業を展開していきます。

近年、管理するデータの膨大な増加、アプリケーションの複雑化に加え、データ保存のニーズ等もさらに高まってきています。イングラム・マイクロ社とのパートナーシップにより、HDS は、イングラム・マイクロ社の販売ルートを活用し、高性能・高信頼なストレージソリューションを、より多くの顧客に容易に提供することが可能となります。HDS は、イングラム・マイクロ社とのパートナーシップ契約の締結により、グローバル市場におけるさらなるシェア拡大をめざします。

今回のパートナーシップ契約の締結に関する関係者のコメントは以下の通りです。

■HDS、Executive Vice President 兼 General Manager である Scott Genereux 氏  
「このパートナーシップにより、中小規模市場において、我々のプレゼンスを更に向上できると考えています。全世界に事業展開しているイングラム・マイクロ社は、我々が事業を拡大し、またより多くの顧客にとって、ストレージソリューションの導入が可能となる理想的なパートナーです。」

■イングラム・マイクロ社、社長兼 COO である Kevin Murai 氏  
「HDS は、ストレージ業界において革新的なリーダーであり、その性能・信頼性の高いストレージソリューションを、我々が事業展開している市場・パートナーへ提供できることを非常に楽しみにしています。」

### ■関連情報

日立データシステムズホームページ : <http://www.hds.com/> (英文)  
イングラム・マイクロ社ホームページ : <http://www.ingrammicro.com/> (英文)

### ■他社商標注記

記載の会社名および製品名は、各社の商標もしくは登録商標です。

以上

---

このニュースリリース記載の情報(製品価格、製品仕様、サービスの内容、発売日、お問い合わせ先、URL 等)は、発表日現在の情報です。予告なしに変更され、検索日と情報が異なる可能性もありますので、あらかじめご了承ください。

---